

# CONSULTORÍA PARA LA PROPIEDAD Y LA GERENCIA

Consejeros y Ejecutivos

Estrategia y Dirección empresarial

Consultoría de Gestión

Corporate M&A

***NTC*** – Consultoría

[www.ntcon.eu](http://www.ntcon.eu)

[info@ntcon.eu](mailto:info@ntcon.eu)

93 396 20 66





## **LA FIRMA**

### ***NETWORKING THINKING CONSULTING - NTC***

Es una firma de consultoría, creada en el año 2007, con sede en el centro comercial de Barcelona (Avda. Diagonal, 468 / Rambla de Cataluña).

Nuestra misión es dar soporte integral de alto nivel en la definición e implantación de estrategias y en la gestión y dirección de la compañía para la propiedad, inversores, gerencia y equipo directivo.

Valor diferencial de *NTC*:

### **NUESTRO EQUIPO**

Somos un equipo senior con experiencia de gestión en más de 100 empresas de diferentes sectores.

Hemos tratado todo tipo de situaciones: desde reflotes hasta fuertes crecimientos.

Nuestra experiencia nos permite aportar un alto valor añadido a la propiedad, a los inversores, a la gerencia y al equipo directivo.

Nos involucramos en la gestión.

## EQUIPO

El equipo de **NTC** está compuesto por profesionales con amplia experiencia como consejeros, alta dirección, gerentes de consultoría e interim managers, con perfiles complementarios, ingenieros y economistas especializados en diferentes áreas, sectores y dimensiones de compañías. Para cada proyecto elegimos el equipo más adecuado y experimentado para ofrecer el mayor valor añadido.



### Didac Solà

Ingeniero industrial, PDD IESE, formación en dirección de ventas y marketing EADA  
Idiomas: español, catalán, inglés, francés.

**Experiencia** de más de 30 años en más de 20 sectores y 60 empresas PYMES y grupos internacionales. Especializado en estrategia, finanzas y mejora de resultados. Cargo previos como adjunto a Consejero delegado, Dirección Financiera, Gerencia consultoría.



### Ignacio Paré Boada

Licenciado en Ciencias Empresariales y Master en Dirección de Empresas por ESADE  
Idiomas: castellano, catalán, inglés, francés, italiano.

**Experiencia** en dirección general de empresas industriales con fuerte componente de exportación, reorganización y restructuración empresarial, planes de viabilidad, reposicionamiento estratégico. Interim Management. Experto en empresa familiar.



### Jordi Lopez

Licenciado en Químicas, PDD IESE.

**Experiencia** de más de 30 años, Asesor de empresas multinacionales, nacionales y familiares, Especializado en estrategia, finanzas y marketing. Cargos previos como Director General de varias empresas, Gerencia consultoría. Docencia en ESADE; FOMENT y Cámara Comercio Las Palmas.



### Josep Balaguer

Informático de Gestión, formación complementada en escuelas de negocio IESE, ESADE, EUNCET.

**Experiencia** Consultor de Negocio, principalmente PYMES y empresas familiares. Especialista en revisión de la estrategia y diseño de nuevos modelos de negocio para desarrollo, crecimiento y sostenibilidad de las empresas. Consejero en empresas familiares.



### Josep Cortada

Experto tributario, asesor fiscal corporativo, formación en auditoría de cuentas y master en CEF.

**Experiencia** 15 años en más de 10 sectores y 80 empresas PYMES y Holdings y empresas familiares. Especializado en planificación y optimización fiscal corporativa. Cargo previos como responsable departamento de consultoría empresarial.



### Josep Obradors

Ingeniero industrial, PDD IESE. Miembro del ICAC.  
Idiomas: español, catalán, inglés.

**Experiencia** de más de 35 años en más de 10 sectores y 20 empresas PYMES y grupos internacionales. Especializado en administración, valoración de empresas y reorganización de la estructuras. Dominio herramientas Business Inteligent.



### Josep Maria Ribas

Ingeniero Industrial ETSII Barcelona, Kawasaki Production System Certificate  
Idiomas: Catalán, castellano, Inglés, Francés.

**Experiencia** Planes Estratégicos Industriales en medios y organización para las previsiones futuras de ventas, Modelos de organización y gestión para la eficiencia de los procesos de la compañía (DNP, Supply Chain, Fabricación, Logística). Reducción de costes industriales.



### J. Miquel Capella

Formación en banca comercial. UPF Análisis y rentabilidad financiera. ESIC formación financiera. Negocio internacional. Idiomas: español, catalán, francés, inglés.

**Experiencia** de 30 años en banca comercial, 22 como director de sucursal en cuatro entidades diferentes. Especializado en apertura de mercados, fidelización de clientes y banca de empresas plurisectorial. Gestión de riesgos y negociación.



### Ricard Cuerba

Licenciado en Comercio Internacional i Gestión aduanera per el COAD, E-MBA La Salle, Idiomas, Español, Catalán, Inglés.

**Experiencia** Mas de 30 años en cargos de alta dirección, en más de 10 sectores y 12 empresas nacionales e internacionales. Especializado en estrategia, ventas, e internacionalización. Cargos previos como Director General, Consejero Delegado, Ínterim.

## **SERVICIOS**

### **CONSEJEROS Y EJECUTIVOS**



**Consejeros de empresa**  
**Soporte a accionistas, socios e inversores**  
**Soporte a Gerencia y Equipo directivo**  
**Interim Management**  
**Mentores de equipos directivos**

### **ESTRATEGIA Y DIRECCIÓN**



**Planificación, Implantación y Reposicionamiento estratégico**  
**Business-Plan**  
**Relanzamiento de la empresa y Plan de revalorización**  
**Crisis y reflotamiento. Apoyo a Start-ups**  
**Gestión y dirección en situaciones de cambio**

### **CONSULTORIA DE GESTIÓN**



**Resultados Express**  
**Controlling a medida y Cuadro de Mando Integral**  
**Reingeniería de procesos y Reducción General de Costes**  
**Planificación financiera, planes de tesorería y refinanciación de deuda**  
**Servicios de Consultoría de Gestión y Operativa**

### **CORPORATE M&A**



**Valoración de empresas**  
**Compra, venta y fusiones de empresas**  
**Búsqueda de socios, capital y financiación**  
**Soporte en todo el proceso: prospección, análisis de inversiones, gestión de la cartera, consejeros, negociaciones y desinversión**

## **CONSEJEROS Y EJECUTIVOS**

### **Consejeros de Empresa**

**Soporte personal a inversores, accionistas, propietarios y directores generales.**

**Coordinación de proyectos complejos**

**Apoyo de un equipo de profesionales con amplia experiencia y seniority**

### **Soporte a Gerencia y Equipo directivo**

**Apoyo a gerentes y al equipo directivo**

**Prioridad a la flexibilidad necesaria del directivo**

**Mejorar resultados**

**Mentoring, asesoramiento puntual y estudios/proyectos concretos**

### **Interim Management – Head Sharing**

**Disposición temporal de ejecutivos y profesionales**

**Ocupación o sustitución de cargos concretos**

**Ventajas: rapidez de incorporación, objetividad y compromiso**

**Flexibilidad en la duración y finalización del servicio**

**Transparencia de costes**

**Tipos: IM part time, IM temporal o Turnaround**



## **DIRECCIÓN Y ESTRATEGIA**

### **Planificación estratégica**

**Definición y revisión**

**Implantación y seguimiento de la estrategia**

**Jornadas de reflexión estratégica**

### **Business Plan y Planes de Viabilidad**

### **Expansión y excelencia en el crecimiento**

**Planes de expansión e internacionalización**

**Maximización del valor de la compañía para el accionista: Plan de Revalorización**

### **Operaciones de Corporate**

**Compras, ventas y fusiones**

**Preparación y maximización del valor de la empresa para la venta o fusión**

### **Gestión y dirección en situaciones de cambio**

**Arranque, crecimiento y expansión**

**Optimización de resultados en estabilidad o estancamiento**

**Consolidación y optimización tras fusiones, gestión del cambio**

**Cambio generacional, del mercado, del entorno o de la competencia**

**Apoyo a Start-ups**

**Crisis, reestructuración, concurso, cierre y situaciones complejas**

**Plan de Reflotamiento**



## **CONSULTORIA DE GESTIÓN**

**Diagnóstico y optimización de la operativa de la empresa**

**Resultados Express**

**Económico Financiero**

**Cuadro de Mando Integral**

**Complemento / externalización departamento de Controlling**

**Planificación financiera**

**Plan de Tesorería**

**Refinanciación de deuda**

**Planes de acción**

**Reingeniería de Procesos enfocada a resultados**

**Reducción general de costes de la empresa**

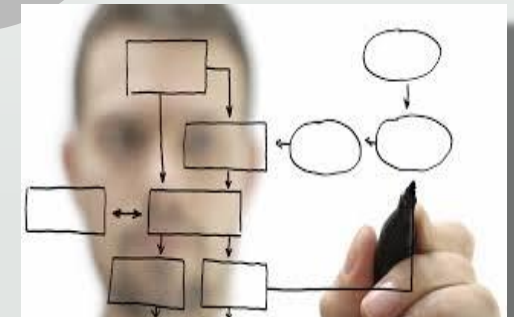
**Creación de Servicios compartidos**

**Sistemas de presupuestación, simulación y seguimiento**

**Búsqueda de financiación y obtención de subvenciones**

**Make or buy: externalización o internalización**

**Servicios de formación y mentoring**



## **CORPORATE M&A**

### **Finanzas corporativas**

- Compra de empresas**
- Venta de empresas**
- Fusiones**
- Escisiones**

### **Financiación**

- Ampliación y entrada de capital**
- Búsqueda de socios, compradores e inversores**
- Reestructuración financiera**
- Financiación óptima: bancaria y pública**
- Ayudas públicas**

### **Consultoría y colaboración**

- Valoración de empresas**
- Ajustes de intereses**
- Negociaciones**
- Estudios de alternativas estratégicas y de pre-venta**

### **Servicios para fondos de inversión, inversores y business angels**

- Soporte amplio durante todo el proceso: desde la prospección hasta la desinversión**
- Análisis de oportunidades, business plan, negociaciones y contratos**
- Gestión, management y consejeros delegados en participadas ?**





## EXPERIENCIA (1)



### Industrial

Asociación Nacional de Fabricantes de Helados (Alimentación)  
Beatrice – La Menorquina (Alimentación)  
Beecham Cosméticos (Químico y perfumería)  
Grupo Budelpack (Químico y perfumería)  
Cebal Entec (Envasado)  
Cobega – Coca Cola (Alimentación)  
Damper (Auxiliar del automóvil)  
Doga (Auxiliar del automóvil)  
ENASA – Pegaso (Automóvil)  
Eurocorset (Textil)  
Fábrica Electromecánica Josa – BJC (Componentes eléctricos)  
Fura's (Componentes eléctricos)  
Gaggia y Faema (Construcciones mecánicas)  
Iso Vitrificados (Metalúrgico)  
Laboratorios del Dr. Esteve (Farmacéutico)  
Liberduplex (Artes gráficas)  
Moulinex (Gran consumo – Electrodomésticos)  
Moka Express (Gran consumo – Electrodomésticos)  
Nabisco (Alimentación)

Nerpel (Textil)  
Nerva (Textil)  
Peróxidos Farmacéuticos (Farmacéutico)  
Plaza y Janés, Círculo, Grupo Beltersman (Editoriales – Artes gráficas)  
Saimaza (Alimentación)  
Siterco (Construcciones mecánicas)  
Tisa “La Vanguardia” (Editoriales – Artes gráficas)  
Tyrsa (Metalúrgico)

### Suministros

Agbar, Grupo Aguas Barcelona (Energía y sostenibilidad)  
FECSA (Energía y sostenibilidad)

### Construcción

Roca (Material de Construcción)

### Turismo y hostelería

Grupo Accor (Hostelería y restauración)  
Hoteles Moevenpick – Radisson (Hostelería y restauración)

## **EXPERIENCIA (2)**

### **TIC, Media TV -Video – Radio**

Hartnet (Informática de consumo)  
Navegalia (Telecomunicaciones – Internet)  
Tracs Informática, SA (Informática – Servicios)  
Standard Software System (Informática – Servicios)

### **Financiero**

Caixa de Terrassa  
Caja de Ahorros de Barcelona  
Cámara de Compensación Interbancaria de Palma

### **Inmobiliario**

Filo

### **Profesionales**

Control Presupuestario (Consultoría – Servicios)  
PriceWaterhouseCoopers (Consultoría – Servicios)

### **Público**

Ayuntamiento de Barcelona  
Ayuntamiento de Esparraguera  
COOB 92  
Empresa Municipal de Transportes de Palma de Mallorca  
Generalitat de Catalunya  
Juzgados  
TMB - Transportes Municipales de Barcelona



**NTC**

# CONSULTORÍA PARA LA PROPIEDAD Y LA GERENCIA

Consejeros y Ejecutivos

Estrategia y Dirección empresarial

Consultoría de Gestión

Corporate M&A

**Network Thinking Consulting, s.l.**

 +34 93 396 20 66

 [info@ntcon.eu](mailto:info@ntcon.eu)

 [www.ntcon.eu/](http://www.ntcon.eu/)



Avda. Diagonal, 468, 8ª plta.  
08006 BARCELONA